

در شرکت نورد فولاد زرین شهر کرد با موفقیت انجام شد؛

تولید نخستین کلاف فول هارد خط نورد سرد ۱۴۵۰

در آستانه پانزدهمین سالروز بهره‌برداری شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری، نخستین کلاف فول هارد خط نورد سرد ۱۴۵۰ شرکت نورد فولاد زرین شهر کرد از شرکت‌های زیر مجموعه ورق خودرو چهارمحال و بختیاری، در تاریخ ۱۹ آبان‌ماه ۱۴۰۴ با موفقیت تولید شد. حمید شجاعی مدیرعامل شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری با اعلام این خبر و با بیان این که این دستاورد گامی مؤثر در مسیر خوداتکایی صنعتی و تکمیل زنجیره تولید ورق‌های پوشش‌دار کشور به شمار می‌رود؛ گفت: بهره‌برداری از خط نورد سرد ۱۴۵۰، ثمره سال‌ها تلاش بی‌وقفه، خودیابوری و تکیه بر توان متخصصان داخلی است و این موفقیت، جلوه‌ای از استقلال صنعتی و توسعه پایدار در مجموعه ورق خودرو محسوب می‌شود و نقش مهمی در جهت ارتقای ظرفیت تولید و تأمین پایدار مواد اولیه خطوط گالوانیزه کشور دارد.

افزایش بهره‌وری، ارتقای کیفیت محصولات

بهژاد بهادرانی، معاون بهره‌برداری شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری نیز در این خصوص اظهار کرد: این دستاورد نتیجه هم‌افزایی میان شرکت ورق خودرو و نورد فولاد زرین شهر کرد است. خط نورد سرد ۱۴۵۰ به عنوان یکی از حلقه‌های کلیدی در زنجیره تأمین ورق‌های باکیفیت کشور، نقشی مهم در افزایش بهره‌وری، ارتقای کیفیت محصولات و پایداری تولیدات گروه ایفا می‌کند.

تکیه بر دانش فنی کارشناسان ایرانی

مهرداد عسگری، مدیرعامل شرکت نورد فولاد زرین شهر کرد نیز ضمن تبریک این موفقیت گفت: تولید نخستین محصول فول هارد در این خط، حاصل برنامهریزی منسجم، تلاش شبانه‌روزی و تخصص نیروهای داخلی است. این پروژه را در حله طراحی، تانصیب و راه‌اندازی، بدون اتکابه عوامل خارجی و صرفاً با تکیه بر دانش فنی کارشناسان ایرانی به انجام رسید.

صرفه‌جویی ارز و نمادی از بلوغ فنی کشور

امیر نوجویی، مدیر تولید خطوط نورد سرد شرکت نورد فولاد زرین شهر کرد نیز با اشاره به جزئیات فنی پروژه گفت: این خط از نوع تک‌قفسه‌ای شش‌غلنکی رفت‌وبرگشتی بوده و با ظرفیت سالیانه ۲۲۰ هزار تن، امکان نورد ورق‌هایی با ضخامت ۲/۲ تا ۲۲/۰ میلی‌متر و عرض ۶۵۰ تا ۱۳۰۰ میلی‌متر را فراهم می‌کند.



وی افزود: نخستین تست گرم این خط در هفته اخیر با موفقیت کمل انجام شد و تمامی مراحل نصب، اوارها، تست سرد و گرم با اتکا به توان فنی نیروهای داخلی و بدون حضور عوامل خارجی انجام گرفت که این امر علاوه بر صرفه‌جویی ارزی، نمادی از بلوغ فنی و خوداتکایی صنعتی کشور است.

ورق خودرو تریه ۷ بورس کالا را کسب کرد

در هفته منتهی به ۱۶ آبان ماه در بازار بورس کالای ایران مجموع معاملات به ارزش حدود ۴۹ همت انجام شد و شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری با فروش حدود ۲۵ هزار تن انواع محصولات گالوانیزه به ارزش ۵/۱ همت تریه هفتم را به خود اختصاص داد.

محمد کارگر، مدیر فروش و بازاریابی شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری در این‌باره گفت: بر اساس داده‌های رسمی، در هفته منتهی به ۱۶ آبان ۱۴۰۴، بیش از ۲ میلیون و ۶۲۳ هزار تن انواع کالا به ارزشی حدود ۴۹ همت در بازار فیزیکی بورس کالا معامله شد که ۱۰ شرکت نخست‌بیش از ۲/۲۰ همت از این میزان را به خود اختصاص داده‌اند. وی افزود: عملکرد در خشان شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری، بار دیگر جایگاه ممتاز این شرکت را به‌عنوان یکی از شرکت‌های راهبردی گروه فولاد مبارکه و حلقه‌ای کلیدی در زنجیره ارزش فولاد کشور تثبیت کرد. با بهره‌گیری از فناوری‌های روز، مدیریت کارآمد و شبکه گسترده عرضه، این شرکت تکیه محوری در تأمین محصولات گالوانیزه کشور و جایگاهی ویژه در زنجیره ارزش فولاد ایفا می‌کند. کارگر در پایان تأکید کرد: حضور پایدار شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری در میان برترین‌های بورس کالا حاصل توان فنی، تعهد به کیفیت و نگاه توسعه‌محور در تولید و فروش است و این رویکرد، این شرکت را به نمادی موفق در زنجیره فولاد کشور و الگویی برای سایر صنایع پایین‌دستی تبدیل کرده است.

۲۴ آبان ماه، پانزدهمین سالروز بهره‌برداری شرکت ورق خودرو

به مناسبت پانزدهمین سالروز بهره‌برداری شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری در تاریخ ۲۴ آبان ۱۳۸۹، حمید شجاعی، مدیرعامل شرکت ورق خودرو، پیامی صادر کرد.

وی با اشاره به هدف اولیه تأسیس کارخانه تأمین ورق‌های گالوانیزه مورد نیاز صنعت خودرو سازی و راهیای از وابستگی خارجی اعلام کرد که این هدف اکنون به یک دستاورد بزرگ در عرصه خوداتکایی صنعتی تبدیل شده است. مدیرعامل تأکید کرد که این شرکت امروز تنها تولیدکننده ورق‌های گالوانیزه ویژه صنایع خودرو سازی ایران است و با تکیه بر سرمایه انسانی توانمند و فناوری‌های نوین، جایگاه حیاتی خود را در زنجیره ارزش فولاد تثبیت کرده است. او همچنین به پیوستن مجموعه تاراز به خانواده ورق خودرو اشاره کرد که باعث شده است این شرکت بیش از نیمی از بازار محصولات گالوانیزه کشور را در اختیار بگیرد و نقش تعیین‌کننده‌ای در تأمین نیاز صنایع داخلی ایفا کند. شجاعی موفقیت‌های کنونی را حاصل ایمان، همت و تلاش کارکنان در سخت‌ترین شرایط اقتصادی و تحت فشار تحریم‌ها دانست و از آن‌ها به دلیل حفظ پرچم خوداتکایی قدردانی کرد.

مدیر خرید مواد اولیه و فروش محصولات شرکت فولاد سنگان با اشاره به چالش‌های موجود در تأمین سنگ‌آهن و انرژی پایدار، از نوسان در کیفیت و کمیت مواد اولیه و محدودیت‌های انرژی به‌عنوان مهم‌ترین موانع تولید پایدار یاد کرد و پیشنهاد داد با تشکیل کنسرسیوم بخش خصوصی و واگذاری بهره‌برداری معادن، بهره‌وری و پایداری تولید در منطقه سنگان افزایش یابد.

حمید میری، به تشریح وضعیت تأمین مواد اولیه، چالش‌های فروش و راهکارهای پیش‌رو پرداخت. مدیر خرید مواد اولیه و فروش محصولات شرکت فولاد سنگان اظهار کرد: مواد اولیه خوراک کارخانه کنسانتره‌سازی فولادسنگان عمدتاً کلوخه‌سنگ‌آهن مگنتیت است که در تأمین آن مشکلاتی وجود دارد که البته با همکاری مداوم با مجتمع سنگ‌آهن سنگان به دنبال تأمین پایدار تر کلوخه‌هستیم.منبع اصلی تأمین کلوخه‌سنگ‌آهن، معادن دولتی سنگان تحت اختیار سازمان ایمیدرو است که طی ماه‌های اخیر در حوزه اکتشاف و استخراج چالش‌هایی روبه‌رو شده و همین موضوع منجر به نوسان کمیت و کیفیت سنگ آهن دریافتی از آن منبع و کاهش حجم تولید کنسانتره در شرکت شده است.

وی افزود: جلسات مشترک بسیار خوبی با مسئولین مجتمع سنگ آهن برقرار شده و همکاری و تعامل خوبی حاصل شده و امیدواریم با کاهش نوسان در کمیت و کیفیت، بتوانیم مواد اولیه با کیفیت را به‌طور مداوم و مناسب تأمین کنیم. میری ادامه داد: در نبود منابع جایگزین مناسب برای سنگ آهن، ناچار به تأمین کنسانتره سنگ‌آهن از تولیدکنندگان منطقه هستیم؛ اما به دلیل هزینه‌های حمل‌ونقل و خرید و محدودیت عرضه از سوی تولیدکنندگان که عمدتاً تعهدات صادراتی دارند، در بسیاری موارد امکان تأمین پایدار وجود ندارد. با این حال و علی‌رغم تمام محدودیت‌ها خوشبختانه سال گذشته توانستیم تولید گندله فراتر از ظرفیت اسمی کارخانه را محقق کنیم.

چالش‌های انرژی و تأثیر آن بر تولید

مدیر خرید فولاد سنگان با اشاره به چالش‌های مرتبط با انرژی، گفت: واحدهای کنسانتره و گندله‌سازی در صورت تأمین پایدار سنگ و انرژی،

می‌توانند به راحتی برنامه‌ریزی تولید خود را انجام دهند، اما در حال حاضر محدودیت‌هایی در تأمین برای هر دو بخش وجود دارد از سوی دیگر، برخی اوقات قطعی برق و گاز نیز کار را دشوارتر کرده و کل زنجیره تأمین، تولید و فروش را تحت تأثیر قرار می‌دهد. وی ادامه داد: گاهی اوقات با قطع انرژی در کارخانه ها مواجه می‌شویم و در مواردی دیگر که انرژی ما پایدار است، مشتریان ما با قطع برق یا گاز روبه‌رو می‌شوند؛ توقف تولید مشتریان نیز می‌تواند منجر به انباشت بیش از حد محصول و بروز خطر توقف تولید شود. لذا در طول سال ممکن است یک تادو بار موجودی انبار ما به سطح نهایی برسد، چه کمبود تولید و چه از نظر توقفار سال محصول به مشتریان، هر دو حالت هزینه‌زا است. میری تأکید کرد: باید به سمتی حرکت کنیم که دولت با تسهیل بهره‌برداری و استخراج در معادن و افزایش بهره‌وری، ظرفیت‌های جدیدی برای تأمین سنگ‌آهن سرمایه‌گذاران منطقه فراهم کند. در منطقه سنگان، سرمایه‌گذاران بزرگی همچون فولاد مبارکه و

می‌توانند به راحتی برنامه‌ریزی تولید خود را انجام دهند، اما در حال حاضر محدودیت‌هایی در تأمین برای هر دو بخش وجود دارد از سوی دیگر، برخی اوقات قطعی برق و گاز نیز کار را دشوارتر کرده و کل زنجیره تأمین، تولید و فروش را تحت تأثیر قرار می‌دهد. وی ادامه داد: گاهی اوقات با قطع انرژی در کارخانه ها مواجه می‌شویم و در مواردی دیگر که انرژی ما پایدار است، مشتریان ما با قطع برق یا گاز روبه‌رو می‌شوند؛ توقف تولید مشتریان نیز می‌تواند منجر به انباشت بیش از حد محصول و بروز خطر توقف تولید شود. لذا در طول سال ممکن است یک تادو بار موجودی انبار ما به سطح نهایی برسد، چه کمبود تولید و چه از نظر توقفار سال محصول به مشتریان، هر دو حالت هزینه‌زا است. میری تأکید کرد: باید به سمتی حرکت کنیم که دولت با تسهیل بهره‌برداری و استخراج در معادن و افزایش بهره‌وری، ظرفیت‌های جدیدی برای تأمین سنگ‌آهن سرمایه‌گذاران منطقه فراهم کند. در منطقه سنگان، سرمایه‌گذاران بزرگی همچون فولاد مبارکه و

مدیر خرید مواد اولیه و فروش محصولات فولاد سنگان پیشنهاد کرد:

تشکیل کنسرسیوم بخش خصوصی در راستای پایداری تولید در سنگان

کند می‌شود. میری با اشاره به راهکارهای جایگزین افزود: برای رفع این وضعیت، عرضه عمومی محصولات در بورس کالا را در دستور کار قرار دادیم، اما به دلیل بعد مسافت و تمایل خریداران به تأمین از منابع نزدیک‌تر، بازدهی چندانی نداشت. در ادامه و با هدف شناسایی و جذب مشتریان خارجی، به سراغ عرضه محصول در رینگ صادراتی و برگزاری مزایده‌های صادراتی رفتیم. از ابتدای سال جاری تاکنون، چهار محموله صادراتی با مجموع وزن ۲۴۰ هزار تن صادر کرده‌ایم که گام مهمی در تنوع‌بخشی به بازارهای فروش بود.

رکورد های حمل وافتخارات اخیر

میری در ادامه از رکوردهای جدید حمل محصول ر کورد حمل روزانه محصولات شرکت شکسته شد. در تاریخ ۲۵ شهریور ماه امسال، همکاران ما موفق شدند با ارسال ۵۸۳ تن گندله، رکورد جدیدی به ثبت برسانند. همچنین در همان ماه، مجموع ارسال محصولات به ۵۸۳ هزار تن رسید که نسبت به رکورد قبلی یعنی ۵۰۲ هزار تن در خردادماه قبل، رشد ۱۶ درصدی را نشان می‌داد. در ۲۴ مهرماه نیز رکورد حمل روزانه با ارسال ۲۶ هزار تن محصول مجدداً ارتقایافت.

نقش هوش مصنوعی در فروش و تحلیل بازار

مدیر فروش فولاد سنگان در بخش پایدی، با اشاره به نقش فناوری و هوش مصنوعی در بهبود عملکرد واحد فروش و بهبود رضایت مشتریان، گفت: یکی از مهم‌ترین کاربردهای هوش مصنوعی در حوزه فروش، بهبود سامانه‌های ارتباط با مشتری (CRM) است. این فناوری می‌تواند تجربه مشتری در تعامل با بخش‌های مختلف شرکت را بهبود دهد و پاسخگویی به نیازها و انتظارات اطلاعاتی مشتریان را به‌صورت خودکار و هوشمند انجام دهد.

وی افزود، همچنین استفاده از هوش مصنوعی در تحلیل بازار، به‌ویژه در شرایط اقتصادی فعلی که متغیرها متعدد و غیرقابل پیش‌بینی هستند، می‌تواند تصمیم‌سازی را برای واحد فروش تسهیل کند و مسیر بهینه‌تری برای سیاست‌گذاری و برنامه‌ریزی فروش محصولات فراهم آورد.



کرد: بناداریم جلوه‌ای دیگر از مدیریت امور حقوقی شرکت‌های گروه را به نمایش بگذاریم به همین منظور به‌صورت ویژه در فولاد مبارکه در خدمت تمامی همکاران امور حقوقی شرکت‌های گروه برای حل و فصل هرچه سریع‌تر مسائل و دعاوی خواهیم بود. گفتنی است در ادامه این جلسه هر یک از مدیران نمایندگان حقوقی شرکت‌های گروه فولاد مبارکه به بیان برخی از چالش‌ها و مسائل خود در حوزه‌های حقوقی پرداختند و مباحث را با حضور مدیر امور حقوقی شرکت فولاد مبارکه، مودر دهرسی و تبادل نظر قرار دادند و پس از پایان این جلسه ضمن حضور در محل معراج‌الشهدای فولاد مبارکه و ادای احترام به مقام شامخ شهزاد خطوط تولید فولاد مبارکه بازدید کردند.

در حالی که جهان به سمت آینده‌ای کم‌کربن حرکت می‌کند، سنگ آهن، این ماده بنیادین تمدن صنعتی، خود را در میانه یک دگردیسی پیچیده می‌یابد. چشم‌انداز این بازار تا سال ۲۰۳۰، داستانی از تداوم تقاضا در بازارهای نوظهور، ظهور فناوری‌های نوین فولادسازی، افزایش عرضه از منابع جدید و فشارهای فزاینده برای پایداری است؛ و روایتی که آینده آن نه تنها توسط نبض اقتصاد جهانی، بلکه توسط سرعت گذار به سمت صنعت سبز رقم خواهد خورد. این چشم‌انداز نشان‌دهنده رشد پایداری است که عمدتاً توسط تقاضای مستمر جهانی برای فولاد، به‌ویژه از سوی اقتصادهای در حال توسعه مانند چین و هند، هدایت می‌شود. انتظار می‌رود بازار استخراج سنگ آهن با نرخ رشد مرکب سالانه حدود ۲.۳ تا ۳.۰ درصد رشد کند و حجم آن تا سال ۲۰۳۰ به ۱۳ تا ۲۳۶ میلیارد دلار برسد. این رشد با گسترش شهرنشینی، توسعه زیرساخت‌ها و صنعتی شدن پشتیبانی می‌شود.

چشم‌انداز سنگ آهن تا ۲۰۳۰

در حالی که جهان به سمت آینده‌ای کم‌کربن حرکت می‌کند، سنگ آهن، این ماده بنیادین تمدن صنعتی، خود را در میانه یک دگردیسی پیچیده می‌یابد. چشم‌انداز این بازار تا سال ۲۰۳۰، داستانی از تداوم تقاضا در بازارهای نوظهور، ظهور فناوری‌های نوین فولادسازی، افزایش عرضه از منابع جدید و فشارهای فزاینده برای پایداری است؛ و روایتی که آینده آن نه تنها توسط نبض اقتصاد جهانی، بلکه توسط سرعت گذار به سمت صنعت سبز رقم خواهد خورد. این چشم‌انداز نشان‌دهنده رشد پایداری است که عمدتاً توسط تقاضای مستمر جهانی برای فولاد، به‌ویژه از سوی اقتصادهای در حال توسعه مانند چین و هند، هدایت می‌شود. انتظار می‌رود بازار استخراج سنگ آهن با نرخ رشد مرکب سالانه حدود ۲.۳ تا ۳.۰ درصد رشد کند و حجم آن تا سال ۲۰۳۰ به ۱۳ تا ۲۳۶ میلیارد دلار برسد. این رشد با گسترش شهرنشینی، توسعه زیرساخت‌ها و صنعتی شدن پشتیبانی می‌شود.

یک عامل کلیدی که چشم‌انداز سنگ آهن را شکل می‌دهد، گذار جهانی به سمت کربن‌زدایی و تولید فولاد سبز است. فناوری‌هایی مانند آهن اسفنجی مبتنی بر هیدروژن (DRI)، سنگ آهن و گندله‌های با عیار بالا و ممتاز را ترجیح می‌دهند. این گذار، یک سناریوی تقاضای دوگانه ایجاد می‌کند که در آن، روش‌های سنتی کربن‌بله همچنان در کوتاه‌مدت غالب هستند، اما تقاضا برای سنگ‌های سازگار با DRI به سرعت در حال رشد است و این امر الزامات کیفی سنگ معدن را تغییر می‌دهد. عرضه همچنان به شدت در میان چندباز بگر کلیدی، به‌ویژه معدن کاران

خبر

در یازدهمین همایش جایزه ملی بهره‌وری معادن و صنایع معدنی ایران اعلام شد؛

فولاد مبارکه، برنده پروژه برتر بهره‌وری صنایع معدنی

ایران امروز (۲۵ آبان‌ماه ۱۴۰۴)، با حضور رئیس هیئت‌عامل ایمیدرو، تعدادی از مدیران حوزه معدن و صنایع معدنی و فعالان حوزه فناوری کشور برقرار شد و طی آن از دستاوردهای شاخص صنایع معدنی در حوزه‌های فناوری و توسعه فناوری تجلیل به‌عمل آمد. در این آیین، گروه فولاد مبارکه به‌دلیل اجرای موفق پروژه بومی‌سازی طراحی و ساخت ماشین‌های برش تختال مورد تقدیر قرار گرفت و محمدرضا شریفی، معاون استراتژی و توسعه فناوری فولاد مبارکه به نمایندگی از این گروه بزرگ صنعتی تقدیرنامه پروژه برتر بهبود بهره‌وری معادن و صنایع معدنی ایران را دریافت کرد. پروژه بومی‌سازی طراحی و ساخت ماشین‌برش تختال در فولاد مبارکه حاصل برنامه‌ریزی و طراحی دقیق همکاران این شرکت به‌ویژه

یازدهمین همایش جایزه ملی بهره‌وری معادن و صنایع معدنی



برنامه‌ریزی‌های دقیق‌تری در این زمینه است تا چرخه تولید در صنایع معدنی با ثبات بیشتری ادامه یابد.

چالش‌های فروش و رکوردهای جدید

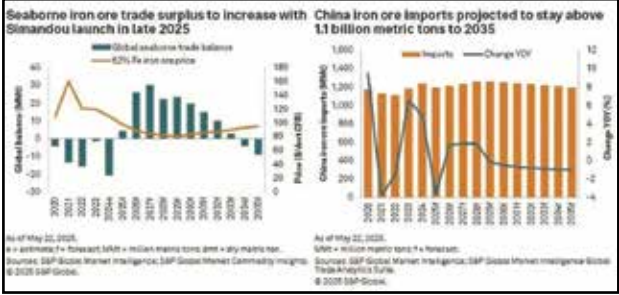
مدیر فروش فولاد سنگان با اشاره به وضعیت فروش محصولات این شرکت، بیان کرد: ما مأموریت اصلی ما تأمین پایدار مواد اولیه برای فولاد مبارکه و سایر شرکت‌های زیرمجموعه این گروه است. بنابراین هرگونه محدودیت تولید یا توقف در شرکت‌های گروه، به‌طور مستقیم بر روند فروش و ارسال محصولات ما تأثیر می‌گذارد. در سال‌های اخیر، محدودیت‌های انرژی در کارخانه‌های گروه باعث کاهش سفارش‌در نتیجه انباشت محصول در انبارهای ما شد. وی تصریح کرد: انباشت بیش از حد محصول در انبارها نه تنها باعث توقف احتمالی تولید به لحاظ محدودیت‌های فنی-عملیاتی می‌شود، بلکه گردش نقدینگی شرکت را نیز تحت تأثیر قرار می‌دهد، زیرا سرمایه شرکت در انبار را کد می‌ماند و گردش مالی

همکاران در این عرصه را از مهم‌ترین اهداف برقرار می‌این جلسه برشمرد. وی توجه به سیاست‌های مدیرعامل گروه و سیاست‌های امور حقوقی فولاد مبارکه و اجرایی‌شدن این راهبردها در تمامی سطوح گروه را ضروری دانست و تصریح کرد نباید بین شرکت‌های زیرمجموعه اختلاف وجود داشته باشد در این زمینه کار گروهی تشکیل خواهد شد که از طریق آن اختلافات حل و فصل خواهد شد.

به گفته نئوفیان، مدیرعامل گروه فولاد مبارکه بر این اعتقاد است که مدیریت امور حقوقی فولاد مبارکه باید بر کل پرونده‌های مهم حقوقی گروه و نظارت داشته باشد به همین منظور و بدون شک برقراری چنین جلساتی می‌تواند مسیر هم‌افزایی، تعامل هرچه بیشتر و تسهیل امور را هموارتر کند.

وی با تأکید بر اینکه تمامی پرونده‌ها پایدار عایت کامل پروتکل‌های مراجع قضایی پیگیری شوند در همین زمینه از ایجاد سامانه دادرس در گروه فولاد مبارکه خبر داد و گفت: به‌گونه‌ای هدف‌گذاری کرده‌ایم که تا پایان آذرماه تمامی پرونده‌های جریانی و پس از آن تمامی پرونده‌های قضایی دیگر در این سامانه ثبت شوند تا از این طریق ضمن تدوین یکپارچه، دسترسی و آگاهی از روند پیگیری و پیشرفت آنها تسهیل گردد.

مدیر امور حقوقی فولاد مبارکه در بخش دیگری از سخنان خود بر آموزش و استفاده از نظرات وکلای زبده در تمامی حوزه‌ها تأکید و تصریح



استراتژیایی و برزیلی مانند رپورتیوتو، BHP، وواله، متمرکز است که حدود ۷۰ درصد از تجارت دریایی سنگ آهن را کنترل می‌کنند. این شرکت‌ها سرمایه‌گذاری سنگین در پروژه‌های جدید برای پاسخ‌گویی به تقاضای آینده ادامه می‌دهند. با این حال، این تمرکز، ریسک‌های مرتبط با تنش‌های ژئوپلیتیکی و اختلافات عملیاتی را نیز افزایش می‌دهد.

تحلیلگران بازار پیش‌بینی می‌کنند که قیمت سنگ آهن به تدریج کاهش خواهد یافت و تا سال ۲۰۳۰ به حدود ۸۳ تا ۸۷ دلار در هر تن برسد. همان‌طور که در شکل شماره ۱ (نمودار سمت چپ) نشان داده شده است، این کاهش قیمت عمدتاً به دلیل افزایش مزاد عرضه در تجارت جهانی سنگ آهن از طریق دریا است که انتظار می‌رود با راه‌اندازی پروژه سیماندو در اواخر سال ۲۰۲۵ تشدید شود. با این حال، نمودار همچنین نشان می‌دهد که قیمت‌های پس از رسیدن به کف در حدود سال ۲۰۲۹، با تقیاض مجدد توازن بازار، ممکن است تا سال ۲۰۳۵ بهبود یابند. عواملی مانند

بهره‌وری پنج‌ستاره» معرفی کرد. یازدهمین همایش جایزه بهره‌وری معادن و صنایع معدنی ایران با اهداف چهارچوبی جامع برای ارتقای مستمر بهره‌وری شرکت‌ها، تشویق نگاه‌ها به بهبود عملکرد و تبادل تجارب موفق در زمینه بهره‌وری سازمانی، به‌رگزار گردید. این همایش که با ابتکار سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) و به منظور پیاده‌سازی استراتژی ارتقای بهره‌وری، هم‌افزایی و رقابت‌پذیری در بخش معدن و صنایع معدنی کشور برگزار شد، محلی برای ارزیابی و تقدیر از شرکت‌های برتر در حوزه بهبود بهره‌وری بود. الگویی برای سایر شرکت‌های این صنعت فراهم آید. در این رویداد، شرکت صنایع معدنی فولادسنگان موفق شد «لوح سپاس پیشروان بهره‌وری پنج‌ستاره» را کسب کند. این لوح افتخار به نمایندگی از شرکت، توسط علی رسولیان، مدیرعامل فولاد سنگان، از مسئولان حاضر در این همایش دریافت گردید. کسب این جایزه نشان‌دهنده تعهد عملکرد موفق شرکت صنایع معدنی فولادسنگان در مسیر بهبود مستمر و دستیابی به بالاترین سطوح بهره‌وری در سطوح مختلف دارد.