

اخبار فولاد

رکورد فروش در فولاد سگن جابه جاشد

رکورد تاریخی حمل ماهانه گندله با ۵۸۳ هزار تن به ثبت رسید.شرکت فولاد سگن در شهر یور ماه ۱۴۰۴ با ثبت دو رکورد، توانمندی خود را در بازار گالی، فروش و مدیریت حمل و نقل محصولات به نمایش گذاشت. این که بازتابی از فروش قدر تمند محصولات است، نشان دهنده تعهد شرکت به پاسخگویی سریع به تقاضای بازار است.

حمید میری، مدیر خرید مواد اولیه و فروش محصولات گفت: رکورد روزانه تاریخی، اثبات توانمندی عملیاتی بر اساس گزارش بخش برنامه ریزی حمل محصول، رکورد جدید حمل روزانه گندله (از طریق ریلی و جاده‌ای) بیش از ۲۸۹ هزار تن در تاریخ ۲۵ شهریور ماه ۱۴۰۵ به ثبت رسید. این عدد، با وجود چالش‌های حمل و نقل و زیر ساختی، از رکورد قبلی (که ۲۴ هزار و ۷۲۱ تن بود) پیشی گرفته و نقطه عطفی در تاریخ عملکرد فروش و حمل محصول شرکت محسوب می‌شود.

وی افزود: ثبت رکورد ۲۴ هزار تنی، به ویژه هماهنگی واحدهای فروش و لجستیک در ترکیب حمل و نقل ریلی و جاده‌ای، نیازمند هماهنگی دقیق در بارگیری، سوییچینگ واگن‌ها و مدیریت ناوگان جاده‌ای است. این موفقیت نشان می‌دهد که زیر ساخت‌های خروج محصول در فولاد سگن در بالاترین سطح آمادگی قرار دارد و توانسته است حجم بالایی از تقاضای فوری را در یک روز پوشش دهد. رکورد شکنی ماهانه با رشد ۱۶ درصدی، نماد پایداری عرضه عملکرد در خشان فولاد سگن تنها به حمل روزانه محدود نشد.



میری با اشاره به ثبت رکورد جدید در این حوزه افزود: این شرکت توانست رکورد جدید فروش و حمل ماهانه گندله را نیز ثبت کند. در شهریور ماه ۱۴۰۵، مجموع حمل گندله به ۵۸۳ هزار تن رسید که بالاترین نتاژ از ابتدای است. این میزان حمل نسبت به رکورد قبلی (۵۰۵ هزار تن در خرداد ۱۴۰۳ بود)، رشدی در حجمگیر معادل ۱۶ درصد را نشان می‌دهد. رشد ۱۶ درصدی در حجم ماهانه، بیش از یک عدد است؛ این آمار، گویای توانایی شرکت در حفظ ریتم تولید، فروش و خروج محصول در طول یک ماه کامل کاری است. با توجه به سهم حیاتی گندله در صنایع فولادسازی پایین دستی، این پایداری در عرضه، اعتبار فولاد سگن را به عنوان یک شریک قابل اعتماد برای صنایع داخلی و خارجی تقویت می‌کند.

مدیر خرید مواد اولیه و فروش محصولات فولاد سگن‌ان خاطر نشان کرد: در برنامه ریزی شفاف، موتور محرک رکورد این موفقیت‌های بزرگ نتیجه برنامه ریزی دقیق و هماهنگی منسجم میان واحد تولید، فروش و لجستیک شرکت است. با توجه به فروش سیستمی مجموع ۳ میلیون و ۴۶۵ هزار تن محصول (با احتساب فروش از محل انبار صادراتی و بدون احتساب حمل سفارشات آمانی)، این رکورد شکنی نشان دهنده پاسخگویی سریع و توانایی شرکت در جابه جایی گندله برای تحویل به موقع به مشتریان است. لجستیک کارآمد این شرکت نشان دهنده مدیریت بهینه حمل ریلی و جاده‌ای برای خروج حداکثری محصول از شرکت است. این حجم فروش (۳ میلیون و ۴۶۵ هزار تن) به وضوح از توانایی واحد لجستیک در پاسخ به موقع به تقاضای مشتریان است.

لازم به ذکر است، ثبت این رکوردها در پاسخ به چنین حجم بزرگی از تعهدات فروش، گواه بر اجرای موفق طرح «شفافیت برنامه ریزی حمل محصول» توسط واحد لجستیک است. این طرح، با هدف بهینه‌سازی مسیر ها، کاهش زمان توقف بارگیری و استفاده حداکثری از ظرفیت‌های ریلی و جاده‌ای منطقه، به اجرا در آمده و نتایج آن اکنون کاملاً مشهود است. نگاه به سوابق رکورد شکنی شرکت در سال‌های اخیر نشان می‌دهد که فرهنگ بهبود مستمر در تمامی بخش‌های حمل و نقل شرکت نهادینه شده است. همچنین، رکورد حمل کل محصولات جاده‌ای در ۱۷۸۹۷ تن در اسفند ۱۴۰۲، به ۱۷،۹۲۵ تن در خرداد ۱۴۰۳ رسید. این دستاوردها تأییدی بر موفقیت پیشرو فولاد سگن در صنعت فولاد کشور و آمادگی این شرکت برای تأمین نیازهای داخلی و صادراتی در مقیاس‌های بالاتر است.

□□□

گام بلند برای برق پاک؛

پیشرفت پروژه نیروگاه ۶۰۰ مگاواتی خورشیدی گروه فولاد مبارکه



باحضور مدیر عامل گروه فولاد مبارکه اصفهان و عبدالر سول احمدی، مدیر عامل شرکت صنایع در نشست مشتر کی، روند پیشرفت پروژه احداث نیروگاه ۶۰۰ مگاواتی خورشیدی گروه فولاد مبارکه، به عنوان بزرگ‌ترین نیروگاه متمرکز خورشیدی کشور، مورد بررسی قرار گرفت.

در ابتدای این نشست، مدیر عامل گروه فولاد مبارکه اصفهان گفت: نیروگاه خورشیدی برای گروه فولاد مبارکه از اهمیت زیادی برخوردار است و به رفیع‌تاریخ‌های برق در کشور کمک قابل توجهی خواهد داشت، بنابراین همه توان و ظرفیت‌های موجود باید برای تسریع در روند پیشرفت این پروژه مهم ملی به کار گرفته شود.

مدیر عامل شرکت صنایع خبر داد: عبدالر سول احمدی، مدیر عامل شرکت صنایع نیز در ادامه، گزارشی از مراحل اجرایی پروژه ارائه داد و گفت: پیش‌بینی می‌شود که این پروژه تا پایان سال ۱۴۰۵ به مرحله بهره‌برداری کامل برسد. تیم مهندسی ما در تلاش است تا از فناوری‌های نوین برای افزایش بازدهی نیروگاه استفاده کند و همچنین با همکاری نزدیک با شرکت‌های داخلی و خارجی، بهترین راهکارها را برای بهره‌وری هر چه بیشتر از این سرمایه‌گذاری پیدا کنیم.

این نشست همچنین فرصتی بود تا اعضای تیم پروژه نظرات و پیشنهاد‌های خود را مطرح کنند؛ برخی از کارشناسان حاضر در جلسه به چالش‌های موجود در مسیر اجرای پروژه اشاره کردند.

نشست مشترک با ۱۴ شریک تجاری شرکت مطرح کرد؛

فولاد مبارکه؛ کلید توسعه صادرات به بازار راهبردی افغانستان



جاری هدف‌گذاری ماحد اقل ۷۰ هزار تن است. این آمار در سال‌های آینده نیز روند افزایشی خواهد داشت.

منصوری با بیان اینکه چشم‌انداز صادرات فولاد مبارکه به افغانستان، رسیدن به حداقل ۲۵۰ هزار تن در اقی ۱۴۱۰ است، گفت: با بهره‌برداری از طرح توسعه نورد گرم، حضور بیشتر در بازارهای جهانی ضرورت می‌یابد و در بازار افغانستان با اصلاح فرایندها و روش‌ها، این هدف کلان‌دست‌یافتنی خواهد بود. حتی امکان افزایش بیشتر نیز وجود دارد.

وی با بیان اینکه در این برنامه دوره‌ها ۱۱ شرکت فعال در افغانستان جلسه داشتیم، گفت: بیشتر این شرکت‌ها تولید کننده لوله، پرروفیل و مصرف کننده مستقیم محصولات فولاد بودند. نظرات بسیار خوبی ارائه کردند و ما نیز برخی پیشنهاد‌های خود را مطرح کردیم که با استقبال آن‌ها روبه‌رو شد.

وی با اشاره به نیاز بازار افغانستان به محصولات کلاف و ورق گرم، سرد و گالوانیزه، تصریح کرد: بیشتر این مصرف بر اساس آن تناژ صادرات به بازارهای مختلف باید افزایش یابد، ادامه داد: برای حضور بیشتر در بازار افغانستان، با توجه به آمار مصرف و واردات این کشور، یک برنامه مشخص تعیین کرده‌ایم. در سال‌های گذشته، میزان فروش ما به افغانستان حدود ۵۰ هزار تن بود و برای سال

برای حضور بیشتر در بازار افغانستان یک برنامه مشخص تعیین کرده‌ایم

علیرضا منصوری، با تأکید بر اینکه اهداف مشخصی را در زمینه توسعه بازارهای صادراتی تعیین کردیم که بر اساس آن تناژ صادرات به بازارهای مختلف باید افزایش یابد، ادامه داد: برای حضور بیشتر در بازار افغانستان، با توجه به آمار مصرف و واردات این کشور، یک برنامه مشخص تعیین کرده‌ایم. در سال‌های گذشته، میزان فروش ما به افغانستان حدود ۵۰ هزار تن بود و برای سال

گزارش

«سعید زرن‌دی» تأکید کرد؛

راه‌اندازی سیستم کنترل مدیریت پروژه‌ها در فولاد مبارکه



نشست پایش منشور پروژه‌های استراتژیک معاونت طرح و توسعه فولاد مبارکه با حضور سعید زرن‌دی مدیر عامل گروه فولاد مبارکه، حمیدرضا خسروانی پور، معاون طرح و توسعه و محمدرضا شریفی، معاون استراتژی و توسعه فولاد مبارکه، به گزار شد. در این جلسه، توسعه ظرفیت محصولات تولیدی گروه، توسعه ظرفیت تأمین پایدار انرژی و مدیریت چابک و یکپارچه پروژه‌های توسعه به عنوان مهم‌ترین اهداف تعریف‌شده در نقشه استراتژیک فولاد مبارکه برای معاونت طرح و توسعه مطرح شد.

در ادامه، گزارشی از روند اجرایی پنج پروژه کلان و استراتژیک گروه فولاد مبارکه شامل پروژه‌های احداث نورد گرم ۱۲، احداث نیروگاه سیکل ترکیبی، احداث خط کلاف رنگی، احداث خط اسیدشویی و نورد پیوسته، احداث خط نورد ورق آلزایی ارائه شد. مدیر عامل گروه فولاد مبارکه به صورت هفتگی روند اجرایی این پروژه‌ها را پیگیری و نظارت می‌کند. همچنین در منشور پروژه‌ها که شامل اهداف استراتژیک فولاد مبارکه است، پروژه‌های دیگری از جمله واحد گاززدایی، همزن مغناطیسی

گزارش

اثر بخشی برنامه‌های معاونت سرمایه انسانی فولاد مبارکه

نشست پایش منشور پروژه‌های استراتژیک معاونت سرمایه انسانی، با حضور سعید زرن‌دی، مدیر عامل گروه فولاد مبارکه اصفهان، حسین مدرسی فر، معاون سرمایه انسانی، محمدرضا شریفی، معاون استراتژی و توسعه فناوری و جمعی از مدیران این حوزه، با هدف تقویت و تحقق برنامه‌ها و اقدامات مرتبط با سرمایه انسانی به گزار و طی آن گزارشی از پیشرفت پروژه‌های استراتژیک حوزه سرمایه انسانی و شاخص‌های کلیدی عملکرد این حوزه در ۶ ماه نخست سال ۱۴۰۴ ارائه شد.

در این جلسه، حسین مدرسی فر، معاون سرمایه انسانی فولاد مبارکه گزارشی از شاخص بهره‌وری سرمایه انسانی در شش ماهه نخست سال ۱۴۰۴ ارائه کرد که نشان دهنده روندی صعودی و هم‌سویا اهداف کلان شرکت در راستای «رقابتی بهره‌وری منابع» است.

معاون سرمایه انسانی فولاد مبارکه در ادامه افزود: نتایج نظرسنجی سال ۱۴۰۴ حاکی از رشد ۰۳ درصدی شاخص رضایت و اشتیاق شغلی کارکنان (به سطح ۶۹ درصد) و افزایش ۱۰ درصدی مشارکت کارکنان در نظرسنجی (به میزان ۸۰ درصد) نسبت به دوره مشابه سال گذشته است؛ این آمار نشان دهنده اثربخشی برنامه‌های معاونت سرمایه انسانی در بهبود محیط کار و تقویت اعتماد کارکنان است.

وی خاطرنشان کرد: این موفقیت‌ها حاصل اجرای ۱۵ پروژه استراتژیک در حوزه سرمایه انسانی است که به عنوان نقشه راه مابرای تبدیل فولاد مبارکه به بهترین محل کار در کلاس جهانی مطرح شده‌اند. از این بین، ۱۰ پروژه مهم شامل تدوین طرح جامع ساختار سازمانی و بهره‌وری سرمایه انسانی،

«حیدری» در نشست مشترک با ۱۴ شریک تجاری شرکت مطرح کرد؛

فولاد مبارکه؛ کلید توسعه صادرات به بازار راهبردی افغانستان



حمل ریلی تا ایستگاه داخلی افغانستان

مجید فخاری، مدیر برنامه ریزی فروش و حمل محصولات فولاد مبارکه نیز هدف از برگزاری این نشست را ایجاد تعامل مؤثر تر و هماهنگی و هم‌افزایی جهت تأمین نیازها و انتظارات مشتریان در بازار روبه‌رشد و پر ظرفیت افغانستان دانست و گفت: از آنجا که یکی از دغدغه‌های مشتریان، هزینه‌های حمل محصولات تا کارخانه یا انبار مشتری در افغانستان و تأثیر آن بر بهای تمام‌شده کالا است، موضوع حمل ریلی مستقیم کالا تا ایستگاه ریزک در داخل خاک افغانستان و در فاصله حدود ۵۰ کیلومتر از هرات در دستور کار قرار گرفته و این امر میس ۱۰ تا ۱۲ دلار بر تن هزینه حمل را برای مشتریان کاهش می‌دهد؛ بنابراین برای فولاد مبارکه، در مقابل رقبای چینی و قزاقستانی، مزیت رقابتی خوبی ایجاد می‌کند.

وی ادامه داد: به‌منظور تحقق این امر، جلسات متعددی با راه‌آهن جمهوری اسلامی و شرکت‌های حمل ریلی کشور و کنسرسیوم ایران و افغانستان و مشتریان برگزار شد و با همراهی مدیریت حمل و نقل و پشتیبانی فولاد مبارکه، عملیاتی شدن برنامه‌های فولاد مبارکه در این زمینه، با استقبال خوب مشتریان فولاد افغانستان مواجه شده است؛ به‌طوری که در مدتی

پروژه نورد گرم ۲ فولاد مبارکه

در ادامه، روند اجرایی پروژه نورد گرم ۲ فولاد مبارکه به عنوان یکی از پروژه‌های ملی مورد بررسی قرار گرفت. این خط تولید به‌طور ویژه توسط مدیریت ارشد سازمان پیگیری می‌شود. بسیاری از تجهیزات خارجی مورد نیاز این پروژه وارد کشور شده‌و در حال ترخیص از گمرکات است؛ تنها یک مورد در حله داری و واردات تجهیزات باقی مانده است. در این بخش نیز مدیر عامل گروه فولاد مبارکه با ارائه راهکارها و توصیه‌های لازم، بر اجرای سریع‌تر این پروژه تأکید کرد.

پروژه احداث خط کلاف رنگی

از دیگر پروژه‌های مطرح در این نشست، پروژه احداث خط کلاف رنگی فولاد مبارکه بود که تاکنون ۲۲ درصد پیشرفت فیزیکی داشته و نسبت به برنامه زمان‌بندی از وضعیت مطلوب و امیدوارکننده‌ای برخوردار است. تجهیزات مورد نیاز این خط تولید با سرعت در حال ساخت است. این پروژه از جمله پروژه‌های با ارزش افزوده بالا محسوب می‌شود، چرا که قرار است در آن ورق‌های خاص مورد نیاز صنعت لوازم خانگی کشور تولید شود؛ تولید کنندگان این حوزه در انتظار بهره‌برداری هر چه سریع‌تر از این پروژه مهم و استراتژیک هستند.

پروژه احداث واحد گاززدای

در ادامه، روند اجرایی پروژه احداث واحد گاززدایی به عنوان یکی از پروژه‌های مهم فولاد مبارکه مورد بررسی قرار گرفت. انتظار می‌رود این پروژه نیز تا پایان سال جاری به مرحله بهره‌برداری برسد. راه‌اندازی این واحد تأثیر بسزایی در تولید محصولات خاص، گریدهای کیفی جدید و محصولات با ارزش افزوده بالا خواهد داشت. در همین زمینه، مدیر عامل گروه فولاد مبارکه بر تأمین مالی مناسب و تسریع در اتمام پروژه تا پایان سال ۱۴۰۴ تأکید کرد.

پروژه همزن مغناطیسی (EMS)

در این بخش، به‌موانع ارزی و گمرکی در مسیر اجرای پروژه همزن مغناطیسی اشاره شد؛ پروژه‌ای که از جمله طرح‌های کیفی فولاد مبارکه محسوب می‌شود. خوشبختانه با ارائه راهکارها مناسب از سوی

شماره ۲۰۲۳ / چهارشنبه ۲۳ مهر ۱۴۰۴ / ۲۲ ربیع الثانی ۱۴۴۷ / ۱۵ اکتبر ۲۰۲۵

مورد نیاز از این مجموعه به‌طور مستمر از فولاد مبارکه تأمین می‌شود، تصریح کرد: این شرکت برای یکی از بزرگ‌ترین مصرف‌کننده‌ها و خریداران فولاد مادر افغانستان شناخته می‌شوند و ماهانه حدود پنج هزار تن تولید دارند.

الوندی از ارائه پیشنهادهایی در این نشست خبر داد که می‌تواند روند حمل و صادرات بیشتر به افغانستان را تسهیل کند.

به گفته رئیس صادرات خاور دور و آسیای میانه فولاد مبارکه، در طول مذاکرات، علاوه بر بخش لجستیکی، با تبادل نظر در خصوص مباحث مالی و تجاری، پیشنهادهایی مطرح شد تا بتوانیم با اجرای آن‌ها، نرخ فروش و ارزش صادراتی خود را در بازار افغانستان افزایش دهیم.

الوندی هدف اصلی این اقدامات را ارتقای سهم فولاد مبارکه در بازار این کشور و کاهش سهم رقبای بین‌المللی عنوان کرد و افزود: به‌طور ویژه قصد داریم بخشی از بازار رقبای دیگر مانند قزاقستان و چین را در افغانستان به دست آوریم و از این مسیر، حجم صادرات و فروش خود را به‌شکلی پایدار افزایش دهیم.

از رضایت مشتریان تا رقابت منطقه‌ای

نمی‌زاده، شریک افغانستانی هم‌در حاشیه این نشست با اشاره به سابقه همکاری با فولاد مبارکه اصفهان از سال ۱۳۸۸ گفت: ما از ابتدای همکاری تاکنون همواره از کیفیت محصولات و همراهی مدیران رضایت کامل داشته‌ایم.

وی همچنین ظرفیت تولید را ماهانه حدود ۸ هزار تن اعلام کرد و خاطر نشان ساخت که صادرات محصولات، به ویژه ورق فولادی، نقش مهمی در روابط دو کشور افغانستان و ایران ایفاء می‌کند.

نمی‌زاده گفت: اگر چه از دیگر کارخانه‌ها نیز خرید کرده‌ایم، اما بیش عمده تأمین محصولات ما طی سال‌های گذشته از فولاد مبارکه بوده که کیفیت و خدمات بهتری ارائه داده‌است.

وی خاطرنشان کرد: توافق‌ات اولیه این جلسه بر توسعه صادرات، بهینه‌سازی روند حمل و نقل، ارائه قیمت‌های رقابتی و تأمین به‌موقع سفارش‌ها از سوی فولاد مبارکه متمرکز بود.

گفتنی است؛ این جلسه که به‌منظور حل مشکلات مربوط به قیمت‌گذاری، حمل و نقل و خرید ورق‌های با ضخامت‌های متنوع برگزار شد، با رضایت کامل طرفین به پایان رسید و چشم‌انداز روشنی را برای آینده همکاری‌ها ترسیم کرد.

گزارش

مدیر عامل گروه، مقرر شد تمهیدات لازم برای تسریع در اجرای آن انجام گیرد تا با بهره‌برداری از این پروژه، تختال‌های با کیفیت‌تر در فولاد مبارکه تولید شود.

پروژه افزایش ظرفیت تاندیش‌ها از ۴۰ به ۶۰ تن

در ادامه، روند اجرایی پروژه افزایش ظرفیت تاندیش‌ها از ۴۰ به ۶۰ تن در واحد فولادسازی بررسی شد. این پروژه با سرعت مطلوبی در حال پیشرفت است. مدیر عامل گروه فولاد مبارکه در این زمینه بر رعایت سه اصل سرعت، ایمنی و کیفیت در اجرای آن تأکید کرد.

پروژه احداث L۸ فولادسازی فولاد مبارکه

از دیگر پروژه‌های مطرح در این نشست، پروژه احداث L۸ فولادسازی فولاد مبارکه بود که با مسال بازرگانی، حقوقی و فرارادای مواجه است. در این خصوص وظایف مشخصی برای هر یک از معاونت‌های مرتبط تعریف و بر تسریع در اجرای پروژه تأکید شد.

پروژه‌های رنگاشت آب فولاد مبارکه

در ادامه، پروژه‌های رنگاشت آب فولاد مبارکه نیز مورد بررسی قرار گرفت. این مجموعه پروژه‌ها شامل شبکه‌سازی فاضلاب پنج شهر پیرامون شرکت است. خوشبختانه، روند اجرای پروژه‌ها از برنامه زمان‌بندی جلوتر است. هم‌زمان با تکمیل شبکه فاضلاب در شهرهای اطراف، تصفیه‌خانه‌ها نیز راه‌اندازی خواهند شد تا فاضلاب شهری به آب صنعتی تبدیل شود. پیش‌بینی می‌شود عملیات اجرایی این بخش تا پایان سال جاری به اتمام برسد.

در پایان نشست، کارایی و عملیاتی بودن سیستم کنترل مدیریت پروژه‌ها و داشبوردهای مدیریتی معاونت طرح و توسعه فولاد مبارکه مورد تأکید مدیر عامل گروه فولاد مبارکه قرار گرفت.

این پروژه با سرعت خوبی در حال پیشرفت است و مذاکرات لازم با پیمانکار تأمین کننده در مافاز انجام شده‌است. این سیستم به‌عنوان دستیار هوشمند مدیران طرح‌های توسعه عمل خواهد کرد تا مدیران بتوانند با صرف زمان کمتر، به اطلاعات دقیق پروژه‌ها دسترسی یافته و مدیریت مؤثرتری داشته باشند.



افزایش بهره‌وری و رشد سازمان نیز خواهد شد. زرن‌دی با اشاره به ضرورت ارزیابی مستمر پروژه‌ها گفت: تشکیل ۱۶ کارگروه تخصصی و افزایش همکاری بین پروژه‌های سرمایه‌انسانی می‌تواند به‌ما کمک کند تا از تجربیات یکدیگر بهره‌برداری کنیم و در راستای تحقق اهداف مشترک گام برداریم. ما باید اطمینان حاصل کنیم که تمامی پروژه‌ها به‌طور هماهنگ پیش می‌روند و از ارزیابی مستمر آن‌ها می‌تواند نقاط قوت و ضعف را شناسایی کند.

در پایان، مدیر عامل گروه فولاد مبارکه بیان کرد: ما باید در هنگ سازمانی خود را به سمتی سوق دهیم که یادگیری و توسعه فردی در آن محوریت داشته باشد. با اجرای برنامه‌های جامع آموزش و توسعه، می‌توانیم به‌طور مؤثری نیروی انسانی خود را توانمند کنیم که این اقدامات قطعه‌ای نفع سازمان و تمامی کارکنان خواهد بود.

زرن‌دی با تأکید بر اهمیت این پروژه در تحقق اهداف توسعه‌ای فولاد مبارکه اصفهان گفت: با توجه به برنامه ریزی‌های انجام‌شده، انتظار می‌رود این پروژه به‌زودی به بهره‌برداری برسد. مدیر عامل گروه فولاد مبارکه اصفهان بر لزوم همکاری همه‌جانبه بین بخش‌های مختلف برای تسریع در روند اجرای پروژه تأکید کرد و گفت: توسعه و پیشرفت ما وابسته به توانمندی‌های تیم‌های اجرایی و مدیریتی است و باید با همدلی و همکاری، موانع را پشت سر بگذاریم.

پایان لوله‌گذاری آب دریا؛

فولاد مبارکه در آستانه رهایی از زاینده‌رود

آب مورد نیاز صنایع استان اصفهان باشد و در حال حاضر مراحل اجرایی خود را پشت سر می‌گذارد. امید است با تکمیل پروژه یادشده، نیازهای آبی این مجموعه بزرگ صنعتی به‌طور کامل تأمین شود.

مدیر عامل گروه فولاد مبارکه اصفهان، به‌همراه جمعی از معاونان و مدیران این مجموعه، از مراحل پایانی اجرای پروژه انتقال آب از دریا به فولاد مبارکه اصفهان، در داخل محدوده این شرکت بازدید کرد. در این پروژه قرار است تأمین‌کننده اصلی

